

## Private Equity Operational Due Diligence + Wertschöpfung

EINEN HÖHEREN WERT IDENTIFIZIEREN UND IHN SCHNELLER REALISIEREN.

Private-Equity-Firmen im Mittelstandsbereich und ihre Portfoliounternehmen müssen die Wertschöpfung beschleunigen, um das volle Potenzial bei Abschlüssen möglichst schnell auszuschöpfen. TBM Private-Equity-Operationsberater versetzen Sie in die beste Position, Synergien und Einsparmöglichkeiten zu entdecken, die Ihr internes Deal-Multiple senken und Ihr Risiko reduzieren.

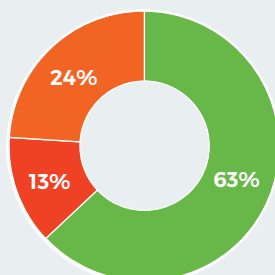


### DIE EXPERTEN IM MITTELSTANDBEREICH FÜR PRIVATE EQUITY

- Mehr als 20 Jahre privates Private-Equity-Know-how im Mittelstandsbereich
- 85+ Private-Equity-Firmen bedient
- 250+ Portfoliounternehmen unterstützt
- 675+ Portfolio-Unternehmensbetriebe verbessert
- Kostengünstiger Einstiegspunkt mit skalierbarem Servicemodell

### PortCo Größenaufschlüsselung

(NACH EINNAHMEN)



- 300MModer weniger
- 300 bis 1 Milliarde US-Dollar
- >1 Milliarde US-Dollar Plus

### Vertrauenswürdige Unterstützung für kritische Private-Equity-Investitionsphasen

#### Operative Due Diligence vorm Deal

TBM unterstützt Private-Equity-Unternehmen dabei, das volle Potenzial eines Deals auszuschöpfen und die operativen Risiken zu bewerten, durch:

- Überprüfung der Investitionsthesen
- Datenüberprüfung, Analyse und Standortbeobachtungen
- Bewertung von sechs kritischen Dimensionen: Führung, Vermögenszustand, Lean Maturity, Managementsystem, Vertriebs- und Betriebsplanung sowie Qualität
- Bericht mit Erfahrungseinblicken, Validierung der PE-Firmenprämisse, aktueller Zustand und Risikobewertung und Quantifizierung von Wertschöpfungsthemen

#### Post-Deal-Phasen der Wertschöpfung

TBM arbeitet am Einschlagspunkt, um Ihre Haltezeit zu optimieren und die Wertschöpfung vom ersten Tag an zu beschleunigen:

- Deep Dive Diagnostic Assessment, die zu quantifizierbaren Verbesserungsmöglichkeiten, einer detaillierten Roadmap zur Wertschöpfung und einem TBM-geführten Umsetzungsplan führt
- Praktische Implementierungsunterstützung einschließlich der Einführung eines Managementsystems und der Einbettung strategischer Führungsressourcen zum Coachen, Mentoren und Beschleunigen von Verbesserungen
- Exit-Vorbereitung einschließlich einer verkaufsseitigen Betriebsbereitschaftsbewertung, Unterstützung zur Maximierung der EBITDA-Verbesserungen und Beseitigung operativer Hindernisse für den Verkaufsprozess

**INDUSTRIELLE HLK PRODUKTE**  
**500 Basispunkte EBITDA**  
**Impact in < 12 Monaten**

- 13 Mio. USD an praktikablen Verbesserungen im Wert von 90 Mio. USD+ im Wert, sodass das Unternehmen innerhalb von 12 Monaten auf dem richtigen Weg für einen geplanten Ausstieg bleibt
- 130 Einsparbereiche an 4 Standorten, darunter VA/VE-Projekte im Wert von 7 Mio. USD+
- 61 OpEx-Verbesserungen im Wert von 6 Mio. US-Dollar

**ONLINE AUTOVERKÄUFER**  
**50 Mio. USD an**  
**Deckungsbeiträge im**  
**Vorfeld des Börsengangs**

- Doppelte Leistung mit vorhandener Gerätebasis in weniger als 1 Jahr zur Unterstützung steiler Rampe
- Verringerte Arbeitskosten/ Einheit um 30%
- Reduzierte Durchlaufzeit der Instandsetzung um 75 % von 21 Tagen auf 5 Tage
- Erstelltes Playbook, um Unternehmen über einen einzelnen Standort hinaus zu skalieren
- Erstellte ein neues Anlagendesign, um die tägliche Leistung zu verdoppeln

## Über TBM Consulting Group

TBM, der führende Anbieter von End-to-End-Geschäftsprozesstransformationen, ist ein globales Unternehmen für Geschäfts- und Lieferkettenberatung mit einer nachgewiesenen Erfolgsbilanz von sofortigen operativen Ergebnissen in Tausenden von Herstellern, Distributoren und Außendienstorganisationen auf der ganzen Welt.

- 150 erfahrene Betriebsberater
- Betreuung von Kunden auf 4 Kontinenten in 9 Sprachen
- 25+ Jahre durchschnittliche Erfahrung in C-Suite, Operations oder continuous Improvement Führungspositionen pro Senior Management Consultant

## Industrien bedient

- Industrieprodukte
- Schnelllebbige Konsumgüter
- Verpackung
- Langlebige Güter
- Bauprodukte
- Großanlagen/Maschinen
- Eisenbahn & Verkehr
- Elektronik
- Essen & Trinken
- Medizinprodukte/Pharmaprodukte
- Textil/Bekleidung
- Baugewerbe
- Bergbau
- Außendienstbetrieb

## TBM arbeitet mit mittelständischen Private-Equity-Unternehmen auf der ganzen Welt zusammen, darunter:



## SCHNELLIGKEIT SIEGT IMMER.

TBM bietet Herstellern und Händlern Beratungsservices in den Bereichen Betrieb und Lieferkette. Wir beschleunigen Ihre Betriebsabläufe, damit Sie agiler werden und Ihre Geschäftsleistung 3- bis 5-mal schneller steigern können als Ihre Konkurrenten.

in | | | [tbmkg.de](http://tbmkg.de)

